

Le qualita' di vendita nell'istruttore
corso online

Online, Domenica 29 novembre 2026

L'incontro si prefigge di fornire gli strumenti necessari affinché anche l'istruttore ed il personal trainer sappiano vendere la propria professionalità con la qualità necessaria ad essere riconosciuta. Troppo spesso i tecnici sono digiuni di informazioni riguardo alla vendita o, al contrario, la propongono in maniera troppo aggressiva svilendo il ruolo professionale che ricoprono. L'incontro ha come obbiettivo quello di permettere di raggiungere l'equilibrio giusto tra tecniche di vendita e mantenimento dell'identità professionale. Rivolto ad istruttori neofiti ed esperti (almeno il corso base) responsabili tecnici e personal trainers.

Struttura del corso: 6 ore di formazione a distanza suddivise in due moduli di 3 ore ciascuno tramite Zoom o altra piattaforma digitale.

Orari: dalle ore 10.00 alle 13.00 e dalle ore 14.00 alle 17.00

Docenti: consulenti aziendali ed esperti nella formazione del personale commerciale.

Programma:

- La comunicazione efficace in palestra: tecniche e strumenti.
- Come inserire elementi di vendita nell'approccio col cliente senza trasferire bisogno.
- La vendita della professionalità.
- Le fasi della vendita e del primo approccio.
- La fidelizzazione.
- Capire perché gli istruttori hanno un potenziale commerciale inesplorato.
- Sviluppare capacità comunicative orientate ai bisogni del cliente.
- Imparare a proporre servizi in modo naturale, non invasivo.
- Gestire dialoghi reali legati a upgrade, rinnovi, servizi aggiuntivi.
- Collaborare efficacemente con il reparto vendite.
- Regole didattiche e interattive.

Quote di partecipazione: la quota di partecipazione al corso è di **€ 134,00** per le iscrizioni effettuate entro il 13 novembre, dopo il termine la quota è di € 175,00.
Considerando la limitazione dei posti disponibili verrà data la priorità in funzione dell'ordine d'arrivo delle iscrizioni.

La quota comprende: accesso all'aula virtuale, dispensa del corso ed attestato di partecipazione.

Iscrizione week end: l'iscrizione a due giornate nello stesso fine settimana determina una riduzione sulle quote di partecipazione a **€ 236,00** (anziché € 268,00) entro il primo termine, e € 290,00 (anziché € 350,00) successivamente, per entrambe le iniziative.

Sconti: agli studenti di Scienze Motorie è riconosciuta una riduzione del 10% (non cumulabile con altre promozioni).

Speciale online: l'iscrizione contestuale a 3 corsi online comporta una riduzione del 10% sulle quote di partecipazione

previste (promozione non cumulabile con altre riduzioni in corso).